



MY DREAM

KIASAHI-Forum für Gesundheit-Schönheit-Erfolg-Glück

Heft 05

no money - no honey

Wie Sie der Armut entfliehen



Vom Lagerarbeiter zum erfolgreichen Unternehmer

Wie so viele junge Leute startete ich in das Berufsleben ohne Ahnung und ohne richtige Vorstellungen, was auf mich zu kommt. Aber allerdings eins wußte ich schon immer, ich wollte etwas aus meinem Leben machen. Ich wollte mich irgendwann einmal selbstständig machen. Aber wann, wie und wo, das stand in den Sternen.

Am Anfang meines beruflichen Werdegangs stand wie bei vielen anderen jungen Leuten, eine Lehre. Ich lernte Einzelhandelskaufmann.

Nach der Lehre war mir eines sehr klar, wenn ich beruflich etwas auf die Beine stellen wollte, musste ich viel lernen und Erfahrungen sammeln. Ich musste betriebliche Abläufe verstehen und genauso auch erkennen, wie erfolgreiche Unternehmer agieren.

Von der Idee gesteuert, Vorgehensweisen von anderen Unternehmen zu lernen, startete ich eine Tätigkeit in einer Zeitarbeitsfirma. Ich dachte hier komme ich viel rum und mache gute Erfahrungen..

Ehrlich gesagt, das was ich lernte, war von einer anderen Art.

Ich wurde als Lagerarbeiter bei verschiedensten Firmen eingesetzt. Bald träumte ich schon im Schlaf von den Regalen - Ware rein und Ware raus -. Heute weiß ich warum so viele Mitarbeiter in Zeitarbeitsfirmen sich ausgenutzt vorkommen. Mir ging es genauso. Ich schufte viel aber **mein Gehalt war zum Leben zu wenig und zum Sterben zu viel.** Meine anderen Kollegen und ich spürten, wie wir regelrecht ausgenutzt wurden. Dies war eine sehr wichtige Erfahrung für mich. So wollte ich in der Zukunft nicht mit Mitarbeitern umgehen. Mir war sehr schnell klar, dass Mitarbeiter wichtige Partner eines Unternehmens sind, wenn ein Unternehmen auf dauerhaften Erfolg ausgerichtet ist.

Partner verdienen Respekt, Anerkennung und gerechte Entlohnung.

Nach zwei Jahren Zeitarbeit (eigentlich viel zu lange), wußte ich, jetzt muss endlich mal etwas passieren und auch mehr Geld fließen.



Ich startete eine Karriere als Verkäufer. Verkäufer brauchen Biss, Ehrgeiz und Durchhaltevermögen. Diese Eigenschaften waren schon immer in mir verwurzelt. Den Rest, den ich als Verkäufer brauchte, erlernte ich schnell in der Praxis. Wenn ich etwas mache, dann soll es gut sein, dann soll es auch erfolgreich sein. Mit dieser Einstellung legte ich damals los. Aber wie schon in der Zeitarbeitsfirma musste ich erleben, wie sehr doch Mitarbeiter oft nur als moderne "Arbeitssklaven" gehalten werden. Viele Chefs haben mehr Sorge sich selbst Spitzgehälter zu zahlen und vergessen ihr Team. Zum Glück sind nicht alle so. Dies war der Fall bei meinem letzten Unternehmen. Hier galt die einfache Devise: **Gib dein Bestes, wir fördern dich und du wirst hervorragend entlohnt.**

Selten hatte ich so viel Power investiert, wie in diesem Unternehmen.

Es dauerte auch nicht lange und ich wurde fast ein Freund der Geschäftsleitung. Ich lernte viele Top-Unternehmer kennen und konnte Honig saugen, besonders: Welche Einstellungen brauchen Unternehmer, welchen Fleiß und welches Können bringen sie nach vorne.

Langsam wurde ich immer mehr "hungrig", selbst Unternehmer zu sein, selber etwas zu schaffen.

Wenn die Zeit reif ist, lernt man auch Menschen kennen, die zu einem passen. Genau so geschah es. Mein heutiger Partner und Geschäftsfreund: Carsten Rettig, sagte früher einmal zu mir: "Was immer Du als Unternehmer tust, starte in einer Sparte, die immer gebraucht wird. So wirst zu allen Zeiten, auch in schwierigen Phasen und Wirtschaftskrisen, immer erfolgreich agieren können".

Wir fingen an Ideen auszutauschen und schmiedeten ein Konzept, rund um Gebäudedienstleistungen. Wir starteten mit der System-Gebäudereinigung. **Ideen zu haben ist leicht, sie dann aber erfolgreich umzusetzen ist eine ganz andere Sache.**

Vieles was sich im Kopf als "Peanuts" darstellt, lässt einen manchmal im Unternehmeralltag fast ausflippen. Manche Hürden mußten überwunden werden. Ja und wenn Mitarbeiter kurzfristig ausfallen, dann darf sich auch der Chef nicht zu schade sein, selber einmal, den Putzlappen zu schwingen. Mittlerweile besteht unser Team aus 60 Mitarbeitern.

Wenn auch meine Arbeitswoche weder mit 35 Stunden noch mit 42 Stunden auskommt, sondern eher bei 50 oder manchmal auch bei 60 Stunden liegt, habe ich dennoch ein gutes Gefühl bei meinem Schaffen. Besonders stolz bin ich, dass unsere Mitarbeiter gerne bei uns tätig sind. **In unseren Büros herrscht gute Stimmung, auch wenn die Chefs da sind.**

Wenn Sie wollen, kommen Sie uns ruhig einmal besuchen.

**Christian Draheim, Geschäftsführer
System-Gebäudereinigung
0211 - 28 07 37 80**

Für Kunden, die höchste Ansprüche haben...

... und Mitarbeiter, die hoch hinaus wollen.

 **System-Gebäudereinigung**



Service mit System

Wir sind spezialisiert auf:

Büroreinigung, Geschäftsräume und Glasreinigung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Wir sind für Sie da: **0211 - 28 07 37 80**

Übrigens, unsere Firma ist ein Fair-Play Unternehmen. Das bedeutet: Unsere Mitarbeiter sind immer Partner für uns. Wir beuten Sie nicht aus, behandeln Sie fair und bezahlen natürlich immer den aktuellen Tariflohn. Sollten Sie als Mitarbeiter Interesse haben? 0211 - 28 07 37 78

gründlich - zuverlässig - schnell

www.system-gebaeudereinigung.de

Heinrich-Hertz-Str 2 (Eingang über Niemannsweg 11-15) - 40699 Erkrath - Telefon 0211 - 28 07 37 78